QUESTIONS À Thomas Elisian et Frédéric Lecoq

Créateurs associés de Paris Attitude

Quels sont les services proposés par Paris Attitude ?

Nous avons créé l'agence Paris Attitude en septembre 2001 et nous proposons aujourd'hui 2 000 appartements, triés sur le volet, répartis dans toute la capitale, en milieu et haut de gamme. Nous proposons également sur notre site Internet une rubrique "luxe", dans laquelle les amateurs peuvent dénicher des biens très spéciaux comme un hôtel particulier à Montmartre, un splendide loft dans le quartier Montorgueil, un appartement de 300 m² au Champs de Mars, ou une péniche amarrée au Trocadéro. Nous répondons à la demande de cadres d'entreprises venus pour des missions d'une semaine à un an et à celle de vacanciers internationaux qui recherchent, dans ce concept de location de meublés de grande qualité, la convivialité, une expérience du plaisir et des avantages de la vie parisienne.

Quelles sont les grandes tendances de la location de luxe ?

Depuis quelques mois, nous voyons arriver une nouvelle clientèle demandeuse d'appartements très haut de gamme. Ce sont pour la plupart des fortunes récentes venues de pays comme la Russie, ou le Mexique. Ces clients sont particulièrement intéressés par les appartements situés dans des quartiers de charme où l'on trouve peu d'hôtels très haut de gamme, comme le Marais, le 5e ou le 6e arrondissement.

Quelle est l'actualité de Paris Attitude ?

Nous venons d'ouvrir un département dédié à la vente de biens. Sur le site Internet parisattitudevente.com, le candidat à l'achat peut visualiser le plan et de nombreuses photos de chaque bien. Notre expertise nous permet par ailleurs de proposer une originalité qui intéressera les investisseurs, puisque notre offre à la vente comprend des appartements que nous possédions dans notre catalogue de location de meublés. Nous pouvons ainsi parfaitement informer l'acheteur potentiel sur la rentabilité de l'appartement dans lequel il investit.

Rens. : + 33 (0)1 42 96 31 46.

www.parisattitude.com

DR